

What?

Why?



所長 山本の

# ワイズリレーインタビュー

第66回 熊谷珈琲店 代表 熊谷 幸さんに聞きました!

日々のこと、いつものやりとり。朝7:00からはじまる人が集まる場所としての珈琲店さん。

Q お店のことを教えてください。

喫茶店ですので、お客様の接客と珈琲の焙煎をうりにしていますので、そういった業務がメインになります。元々、実家が煙草屋を経営していて、事業承継にはなるのですが、この先、煙草1本で行くのは厳しいだろうという見立てもあり、私の趣味であった珈琲をすることにしました。煙草も今まで通り扱っています。

店名は、私が「熊谷幸」といいますので、そこから珈琲をかけて「熊谷珈琲店」としました。

Q 創業のきっかけを教えてください。

元々、祖母の代に煙草屋をはじめたのは聞いていますが、もう亡くなったので正確な年数はわかりませんが、40、50年になると思います。当時は、煙草の専売の権利をとるお店もたくさんあったのですが、今、それをなくして取り直すのが難しいこともあり、煙草屋の常連さんたちからアドバイスをいただきながら、煙草の専売の権利は持ちつつ、新しいことをしようという流れになりました。

Q なぜ喫茶店をしようと思ったのですか?

元々、ブラックコーヒーが飲めなくて、砂糖を入れて飲んでいました。東京で、社会人1年目の頃、友人に美味しいコーヒー屋さんがあるからと連れて行ってもらいました。そのお店で、こんなすっきりしたコーヒーがののかと、いわゆる自分が飲んでいたのはインスタントコーヒーでして、ドリップコーヒーとの出会い、美味しさに驚きました。それがコーヒーを好きになったきっかけです。それから、自分の趣味となっていました。

震災を機に、当時東京にいて友人が陸前高田に訪れたということで、いっしょに地元に来たところ、仮設の店舗で、コミュニティカフェをしている方がいました。まだ1年経っていない時に、高田を支援するために、デザイナー、建築関係の学校の先生といった、いろんな業種の



コーヒーをドリップするように、丁寧な口調でお話をしてくれました。熊谷さんの淹れる珈琲を味わってみたいくなります。



方たちが集まってミーティングのようなことをしていました。それを見て、私自身、人が集まれる場所を作りたいと思ったのがきっかけです。そして、趣味でしていた珈琲と結びつきました。

Q 東京では、どういうお仕事をしていましたか?

携帯電話会社のお客様のお問い合わせに受け応えるコールセンターにいました。友人は今もそこに勤めています。

Q 趣味でしていた珈琲のことを教えてください。

はじめは専門店から挽いてもらったものをドリップして楽しんでいました。色々調べていくと、挽いたものよりも焙煎された豆のまま購入し、自分で挽いた方が鮮度が保たれる、美味しいということを知り、だんだんと道具も揃え、ずるずるとはまっていきました。

Q オープンするにあたって勉強したことはありますか?

震災から1年半後くらいに地元に戻って来てからも、お店を施工できるまで、かさ上げの期間だったとか引き渡しまでに数年時間がかかるということで、3、4年ほどですが、2店舗ほど珈琲屋さんに修行していました。気が急いでいたところもあったのですが、戻って来てすぐにオー



## 熊谷珈琲店

代表

熊谷 幸 (くまがい・こう)

1985年8月17日生まれの熊谷さんの趣味は、プラモデル。お休みの日は、「なるべく喫茶店・カフェめぐりをしたいです」とのこと。

朝、昼、夜、いつでも。気軽に本格的な自家焙煎珈琲を楽しめます。他のカフェラテなどのメニューや軽食のセットも。お店のキャラクターがかわいい。



鶴亀鮫 代表 阿部 和明 さん からのご紹介



プランではなく、しっかり準備できたことはよかったです。そして、自宅兼店舗として再建しました。

Q どんな商品を取り扱っていますか？

いろいろな国の月替わり珈琲をメインにしつつ、珈琲を使用したドリンク、サンドイッチやトースト類などのちょっとした軽食もご用意しています。13席のお店で、ひとりですべてできるので、できる範囲のメニューとしています。おかげさまで客層は幅広く、父と同じくらいの年齢の方や、高校生の方もみえます。

Q 他のお店と違うセールスポイントはありますか？

同業で陸前高田でされているお店はないので、そこがセールスポイントだと思います。焙煎は独学でしてきました。極端なことをしなければ、中庸なところにまとまるのかな、と思います。もちろん目は離せないです。

Q 仕事の魅力を教えてください。

日々いろいろなお客さんと接することができるのが、自分にとって刺激があっていいな、と思います。先ほども話したとおり、いろいろな年代の方が来てくださって、当初目標としていた「人が集まれる場所」としては、叶えることができました。土日には遠方の方も来られます。

Q 自分なりの勉強方法などはありますか？

珈琲豆を購入するところのHPなどをみて、銘柄や焙煎のことについて学んでいます。コロナで3年ほど行けてませんが、新商品の展示会のようなものが年に1回東京であるので、そういったイベントに行き情報収集をしています。今どういった商品が旬なのか、そういう流行を反映するようにはしていました。

Q お店としての目標はありますか？

未長く、今と同じようなペースで続けていくことが1番です。また、売れ筋商品の開発などにも取り組みたく思っています。1番の売れ筋は、幸ブレンドです。手頃なお値段で、比較的、注文される方は多いです。ただ、例えば1杯どりのドリップコーヒーなどのお土産という点での構築はまだされていません。

Q 大切にしていることはありますか？

日々のやりとり、来てくださるお客様を大切にすることです。

Q 好きな芸能人を教えてください。

昔からののですが、松嶋菜々子さんです。中学生の時、物心に綺麗な方だなあと思いました。



## 熊谷珈琲店

📍 陸前高田市高田町字馬場前72-5

☎ 090-7664-6271

営業時間 \* 平日 7:00~9:00/11:30~19:00

土日・祝日 11:30~19:00

定休日 \* 火曜日