

What?

Why?



所長 山本の

ワイズリレーインタビュー

第72回 株式会社田代架設興業 代表取締役 田代 祐太 さんに聞きました!

何事にも「喜んで」という気持ちを大切に、すぐ会いに行くフットワークの軽さを。

Q 業務内容を教えてください。

岩手県内を中心に架設足場工事を営んでいます。公共工事から、一般住宅まで大小問わず施工しています。足場工事と土木工事の事業をしています。ただ土木の方はまだ技術が足りないので、事業にできるよう目指しているところです。

元々、足場がないと作業ができないのですが、安全というニーズは大きいです。お取引先も増え、250社程になりました。足場の資材置き場は、2,000坪と北上にもあります。ちょうど今が解体した資材が返ってくる場所で、目一杯になります。そして、公共工事が8月くらいから始まると、そこから現場へ持っていきます。

従業員は19名います。外で長く仕事をするので、若くないとできないこともあり、平均年齢は若いです。ジムに行くなら現場に出る。というキャッチフレーズがあるくらい体も鍛えれます。ただ、実はみんなお腹が出てまして、稼いだ分だけ美味しいものを食べているということです。

Q 創業の経緯、会社の歴史を教えてください。

私は学歴がなく、ニッカポッカを仕事着としている建設業に憧れがあり、16歳から現場職として仕事を始めました。学もなく見栄えも悪いというのがありましたが、中身を知ってもらえると声もかけられるようになり、そういう所に毎日のモチベーションを感じていました。その中で、直接お客さんとのやりとりすること、直接評価をいただけることが楽しく、手に職をつけ、30歳目前での独立を掲げました。10年ほど勤めたのち、個人事業として始め、今は株式会社をしています。

実績があることが前提ですが、トラックを持っていたり、資材置き場がないと、メーカーさんや銀行さんからも信用されないのが、最初1人でしていた時は、請負のところで仕事をしながら資金を貯めていきました。そして、徐々に仕事も増え、従業員も増やしました。

Q どのような仕事を受けていますか?

大小を問わず新築や改修工事の足場を提供しています。

塗り替えをする案件の場合、仕上がり時には傷が一切ないようにするため気をつかいます。誰でもできる



肌がきれいな田代代表。奥様のオススメするものを使用。ただし、それが何なのかはわからないとのこと。



とよく言われるのですが、そうではないのかな。とずっと思っています。場数を踏まないと技術もそうですが、危険予知ができません。

職長にもA~Cのランクを設けています。技術があるという職長はCですが、Bになるとお客様とのコミュニケーション力が必要となります。私がいなくても職長で仕事が進むというのをAとしています。このランクにより、社員もやりがいが出てきますし、いい組織が作れていると思います。

格好良いイメージで若い方も入ってくるのですが、3K(きつい、汚い、危険)の極みで、肉体労働の辛さもあります。3ヶ月残る人は1年以上いますが、3ヶ月未満で辞めていく人が多いです。

現在5人いる職長は、それぞれ性格も得意なことも違いますが、適材適所で現場を動かしています。仕事は8月から12月にかけてピークで、6班で1日13箇所の現場で施工しています。

Q 他社と違うセールスポイントはありますか?

職人の若さもあるのですが、1番は場数で踏んだ個人の技術・スキルがあることです。現場が多いので能力も上がります。

Q 社名について教えてください。

作業員、職人からスタートし、お客様とのやりとりも楽しかったことから、独立する時に名前を売るために「田代」を使用しました。法人化する際に社員と検討したのですが、定着していることもあり、そのままで行くことにしました。

Monthly
Person



株式会社田代架設興業

代表取締役

田代 祐太 (たしろ ゆうた)

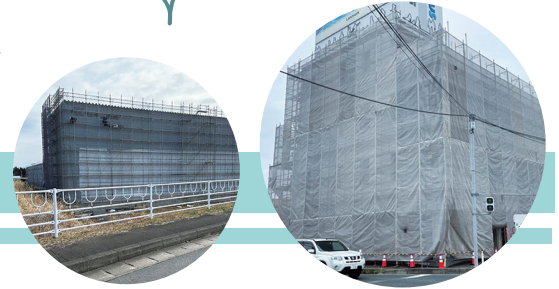
趣味のゴルフは8年ほど。シーズンになるとお客様とコースをまわる。95の腕前。

多々ある現場で足場を組む大切な資材。足場を外した時に仕上がった建物を1番に見るのは、何よりの特権。

*写真はイメージです。



株式会社五日市塗装工業 会長 晴山 祐一 さん からのご紹介



Q 仕事の魅力を教えてください。

1つ1つの現場で最初と最後に携われることです。例えば、何もないところから立派な新築ができるころまで携わったり、改修工事では最後に綺麗に仕上がっているところまで携われると、その一連の施工が勉強になり、別のお客様にも進めることができます。

リピーターのお客様も多く、細く長くお付き合いいただいています。新規開拓は、労力の関係で今はしていないのですが、昔からお世話になっている元請けさんには、可愛がっていただいて、怒られ褒められ、ご指導いただきながら、長くお付き合いをさせていただいています。

Q 自分なりの勉強や情報収集の方法などありますか？

今現場の作業から離れ、セールスと経営をしています。セールスの方では、多方面の先輩方からアドバイスをいただいたり、会食に誘われた時に情報収集します。また、最近思い込みが激しいと言われることもあり、自分のあり方、どういう人間なのかを見つめ直せることが多いです。断る理由がなければ、声をかけていただければ、すぐに行くことを心がけています。

Q 会社としての目標はありますか？

元請けさんの他に、施主さんと接する機会が多いので、思いやりのある足場という商品売ることで、主の売上を自分が占めるので、社員の売上げ目標は全くありません。ノルマとかありませんので、伸び伸びと育てることにしています。経営者には向いていないとよく言われ、トップ2だったらいい会社とも。私自身もそう思います。笑

Q 個人としての目標はありますか？

若い社員の人材育成を目標にしています。私が関わらなくても仕事を進めていける最初に話したランクAの職長さんたちがいますので、より進められるように若い人を育てながら横のラインを押し上げていければと思います。自分も40になり、考え方や行動も保守的になってきたところもあります。世代交代をしていく時に、これからの人が新しいことでも、どんどん進めて

行くことに期待しています。

もう1つは新しいチャレンジです。土木工事がまだまだなので、勉強して事業にしていきたいと思います。フェンスを建てるような建築外構、基礎を打つ前の敷地の整地、足場工事とも繋がる土工工程です。体力的に、35、36歳が1番のピークで、現場の社員が歳をとった時に、足場工事の材料は重いので、腰や肩を潰してしまいますから、重機の運転などで労働を楽にし、職人として生涯働けるような職場作りをしたいと思っています。

Q 大切にしていることはありますか？

1番がフットワークの軽さ、そして、何事にも「喜んで」という精神です。

Q 好きな芸能人を教えてください。

ゴルフ好きな方はわかると思いますが、プロゴルファーの伊・ボミさんです。諸先輩方から教わり、ゴルフを始めたのですが、安比のゴルフ倶楽部にトーナメントで伊・ボミさんが来る時、弊社で改修工事をしたご縁で、優待券をもらったのです。ただ、出張で行けず見れず会えず…。昨年引退だったのですが、テレビで見っていました。笑顔が素敵で、キャッチフレーズはスマイルキャンディーです。



足場工事一式

株式会社 田代架設興業

TEL.019-613-3996

本 店：岩手県紫波郡矢巾町広宮沢1-2-185 岩手県知事許可 第020928号
県南ヤード：岩手県北上市下江釣子13-70-1 産業廃棄物収集運搬業 00302192639

株式会社田代架設興業

▲ 紫波郡矢巾町大字広宮沢1-2-185

☎ 019-613-3996