

What?

Why?



所長 山本の

ワイズリレーインタビュー

第74回 株式会社小田島アクティ 取締役部長 小田島 賢太郎 さんに聞きました!

仕事で高齢者を支え、私たちもまた老後に豊かな生活を送れるように会社で考える

Q 業務内容を教えてください。

医療食品、介護食品の販売を行なっています。もう1つ介護用品部という営業部があり、介護用品の販売をはじめ、福祉用具の対応事業所の運営をしています。

岩手、秋田、宮城、福島に営業所があり、その4県の病院さんと有料老人ホームなどの介護施設さんがお客さまです。取引先の数は多く、岩手県内ですと90%以上のお取り引きをさせていただいています。従業員は150人ほどです。

Q 創業の経緯、会社の歴史を教えてください。

元々は株式会社小田島という医薬品卸の会社でした。現在はアルフレッサグループに入り、そこから2004年に薬部門と介護用品部が分社し独立した会社です。私は、取締役と本社の管理部長をしています。

祖父が医薬品卸をしていました。分社した際の初代代表が父です。私は岩手の出身で、関東の大学に進み、アルフレッサグループの主要販売会社である埼玉の所沢支店に就職しました。今は元気なのですが、6年前に父が病気で倒れたことをきっかけに、岩手に戻りました。はじめは、仙台支店のセールスドライバーとして半年ほど配達の仕事をし、本社に戻り仕事をしています。

Q どのような商品がありますか？

栄養強化の腎臓や肝臓が悪い方でも食べれるようにたんぱく質を減らした商品や、年配の方へ向けてとろみをつけた商品などの医療商品や介護食品を扱っています。

また、ここ20年の傾向としては、施設側の方で人が足りないこともあり、人の手間がかからない商品が売れ筋ではあります。それでいて美味しいものもたくさんあるので、その需要は上がってきています。技術の進化もあり、例えば、とろみをつけるために片栗粉を



ちゃんと聞くことを大切にしている小田島さん。そのあと、ていねいな語り口で伝わるように話す。



使用していたのですが、よりとろみがつく食材も開発されています。

Q 仕事のことにについて聞かせてください。

お客さまの数も常に安定していますので、仕事面では働きやすい環境を作っています。配達のルートが整理されており、配送に関しては規定の時間に帰ってこれるようにしています。岩手は広いので朝早い便などでは変形労働で対応しています。また、注文管理もパソコンのシステムが入る前までは、ご注文をいただいてから紙で管理するため、深夜まで出庫するような時代もありました。いずれも各部門長と協力して残業は少なくなりました。

そして、コロナがありオンラインでのやりとりも定着したことは大きいです。補助金も利用しながら、環境を整えました。

Q 他社と違うセールスポイントはありますか？

医療食部門と介護用品部門を1社で取り扱っているのは中々ないと思います。弊社に任せただけならば、厨房から介護ベッドまで取り揃えることができます。また、冷凍のお魚や野菜などの一般食材も取り扱っています。ここも大きな強みになっていると思います。また、現場で求められている商品をメーカーさんと共同開発したりなどもしています。

近年、配送の効率化は世の中の中的も課題になってい

Monthly
Person



株式会社小田島アクティ

取締役部長

小田島 賢太郎 (おだしま けんたろう)

1991年11月29日生まれ。小説が好きで、「殺戮にいたる病 (著: 我孫子 武丸)」がおすすめの1冊。サウナを愛し、高見さんと共にサウナ設置の夢を抱く。休みの日は、大体お酒でつぶ...

主に治療用食品・介護食及び介護用品の販売と福祉用具のレンタルを行なっています。



株式会社 広田薬品 取締役 高見 謙輔 さん からのご紹介

て、弊社も取り組んでいます。全体的な生産性の向上という意味で、時間指定のお客さまのニーズに応えながら効率化を目指しています。

Q 社名について教えてください。

小田島はそのまま創業者の名字で、アクティはアクティブからとったものです。

Q 仕事の魅力を教えてください。

いつかは誰でも老人になるので、それを支える企業にいることにやりがいを感じています。また、モノを届けるという社会的使命があり、そういう高貴な目的のもとで仕事をできるのは魅力としてあります。社員も届けることへの使命感、プライドは持っていると思います。

また、地方の会社では、それなりに福利厚生が整っていると自負しています。確定拠出年金は退職金制度で導入しています。CFPの方をお呼びして、自分のライフプランについて考えるような研修も行い、退職した後の老後も豊かな生活を送れるようにと会社全体で考えています。働きやすく、老後まで勤めあげやすい会社であることは魅力だと思います。

Q 勉強や情報収集の方法などがありますか？

日常生活で人の話はよく聞くように意識しています。とくに雑談の時は聞き漏らさないようにしていますし、そういうのを意識することで1つ調べるのを省けたりとか、1回打ち合わせをすることで自分の知識が増えたりします。

Q 会社としての目標はありますか？

売上高が60億なので、卸業なので利益率は少ないのですが、県外の商圈を広げながら10年くらいに100億は目指したいです。

Q 個人としての目標はありますか？

会社をいくつかしていますので、それぞれの事業を成長させたく思っています。リレーの紹介をいただいた高見さんと共同で経営している会社も10月にラーメン屋の2号店を出店します。そこでも3年間で1億円に届かせたい目標もありますし、個人としてはアジアの雰囲気が好きで、将来的に南国タイに住みたく思っています。仕事はオンラインで行えますし、私が1つ1つ決済しなければいけない会社は成長しないとも思っています。そのために人を育てて行きたいと思っています。

Q 好きな芸能人を教えてください。

二階堂ふみちゃんです。舞台を見に行ったこともありますが、本当にかわいくて、その衝撃が忘れられないです。そして、ギャルが好きです。ギャルのマインドも好きです。その他にも...



株式会社 小田島アクティ 本社

📍 岩手県花巻市東町1-5 総合介護ビル2F
☎ 0198-21-1036
営業時間 * 8:30~17:30
定休日 * 土・日曜日、祝日
<https://odashima-acty.co.jp>